

Business Development Manager Batteriespeicher-Projekte in DACH-Region (M/W/D)

Festanstellung, Vollzeit · München, Heidelberg, Remote

Ihre Aufgaben

- Angebots- und Vertragsgestaltung sowie Verhandlungen mit Kunden und Lieferanten.
- Identifikation und Erschließung neuer Geschäftsmöglichkeiten für Batteriespeicherprojekte in der DACH-Region.
- Entwicklung und Pflege von Beziehungen zu potenziellen Kunden, Investoren und Partnern, um neue Projekte zu gewinnen.
- Analyse von Markttrends, Wettbewerbslandschaften und technologischen Entwicklungen, um strategische Geschäftschancen zu identifizieren.
- Aufbau und Entwicklung von Organisation, Strukturen und Prozessen.
- Zusammenarbeit mit internen Teams zur Sicherstellung der erfolgreichen Projektumsetzung und zur kontinuierlichen Verbesserung der Geschäftsprozesse.
- Teilnahme an Branchenveranstaltungen, Messen und Konferenzen zur Repräsentation des Unternehmens.

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium in Betriebswirtschaft, Ingenieurwesen, Wirtschaftsingenieurwesen, Energiewirtschaft oder einem vergleichbaren Bereich.
- Berufserfahrung von mindestens 3 Jahren und idealerweise im Bereich Business Development, der Startup-Umgebung oder in der Errichtung von Erneuerbare Energien Anlagen bzw. der Baubranche
- Fundierte Kenntnisse in der Projektentwicklung und Business Development.
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten sowie eine starke Kundenorientierung.
- Hohe Eigeninitiative, unternehmerisches Denken und eine strategische Arbeitsweise.
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse.
- Bereitschaft zur Zusammenarbeit in einem multinationalen Team und mit internationalen Partnern.

Wir bieten

- Eine sehr spannende Rolle in einem zukunftsorientierten Unternehmen.
- Großer Gestaltungsspielraum und Möglichkeit zur Selbstwirksamkeit.
- Sehr dynamisches Team und hochprofessionelle Partner.
- Flache Hierarchien und eine offene Unternehmenskultur.
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit zum Homeoffice.
- Attraktive Vergütung und Weiterbildungsmöglichkeiten.
- Die Möglichkeit, einen aktiven Beitrag zur Energiewende zu leisten.
- Starker KnowHow Aufbau im Bereich Batteriespeicher durch direkte Zusammenarbeit mit Marktführern in dem Bereich